

26.10.18

**HIỆP HỘI THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ  
VIỆT NAM**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 218/VECOM-VP

Vv: đề nghị giới thiệu chương trình Sinh viên khởi nghiệp với Thương mại điện tử 2017 tới sinh viên

Hà Nội, ngày 23 tháng 10 năm 2017

**Kính gửi:** ..... *Đại học Thái Nguyên* .....

Internet và sự phát triển của các hệ thống trí tuệ nhân tạo, sinh học ... sẽ tạo ra cuộc cách mạng công nghiệp 4.0 thay đổi toàn diện cách thức sản xuất, kinh doanh và cách sống trên toàn thế giới, tạo ra sự chuyển dịch mạnh mẽ trong cơ cấu lao động trong tương lai. Tại đó những công việc mới liên quan tới internet, công nghệ sẽ phát triển, và ngược lại những ngành nghề lao động truyền thống ít hoặc không ứng dụng công nghệ sẽ phải thu hẹp.

Để bắt kịp và tận dụng với xu hướng, cần có sự chuẩn bị ngay từ hôm nay. Tại Việt Nam, những năm gần đây cùng với sự phát triển của internet, thương mại điện tử (TMĐT) tại Việt Nam đã có những bước phát triển mạnh mẽ. TMĐT chính là những bước đầu để Việt Nam tiếp cận với Cách mạng 4.0 hiệu quả hơn.

Để triển khai TMĐT thành công, ngoài những yếu tố về công nghệ, vốn, ... nguồn nhân lực là một vấn đề vô cùng quan trọng. Hiện nay Việt Nam có lợi thế về nguồn nhân lực trẻ, có tri thức, nhưng đang thiếu nhiều yếu tố như công cụ, kỹ năng và cơ hội để mạnh mẽ chuyển sang nền kinh tế 4.0.

Chương trình “Sinh viên khởi nghiệp với TMĐT” viết tắt là SV-Ecom (<http://svecom.vn>) được Hiệp hội Thương mại điện tử Việt Nam tổ chức với mong muốn là bước nền tảng để cung cấp cho Sinh viên các trường đại học đầy đủ các công cụ, kỹ năng, nguồn lực, cơ hội để thế hệ trẻ tiếp cận và trở thành một lực lượng lao động cho nền kinh tế 4.0 đồng thời giải quyết tốt những vấn đề về chất lượng đào tạo và lượng sinh viên thất nghiệp hiện nay.

Hiệp hội Thương mại điện tử Việt Nam trân trọng đề nghị quý đơn vị hỗ trợ truyền thông thông tin về Sv-Ecom tới sinh viên trong trường, tạo điều kiện cho các em có cơ hội tham gia.

Thông tin thể lệ về Sv-Ecom chúng tôi xin được gửi kèm theo công văn này hoặc quý đơn vị có thể xem chi tiết tại website của chương trình tại địa chỉ <http://svecom.vn>

Thông tin liên hệ:

- Chị Phan Thu Ngân – Phụ trách truyền thông, đối thoại SvEcom
- Số điện thoại: 0932 210 988                      Email: [nganptt@runsystem.net](mailto:nganptt@runsystem.net)

Trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Chủ tịch VECOM;
- Lưu: VT.

**TL. CHỦ TỊCH  
CHÁNH VĂN PHÒNG**

**BAN CHẤP HÀNH**

**Trần Văn Trọng**

# THẺ LỆ

## CHƯƠNG TRÌNH “SINH VIÊN KHỞI NGHIỆP VỚI THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ” 2017

Sinh viên khởi nghiệp với thương mại điện tử (SV-ECOM) là chương trình nhằm khuyến khích, thúc đẩy sinh viên khởi nghiệp thông qua việc chia sẻ kiến thức, kỹ năng và cung cấp công cụ, cơ hội cho sinh viên thực hành khởi nghiệp trên internet.

### I. ĐỐI TƯỢNG THAM GIA

- Đối tượng tham gia là sinh viên các trường Đại học

### II. THỜI GIAN

- Chương trình bắt đầu từ 26/10/2017 đến hết 10/01/2018.
- Tổng kết trao giải: Dự kiến 26/01/2018.

### III. CÁC BƯỚC THAM GIA

#### Bước 1: Đăng ký tham gia

- Sinh viên đăng ký tham gia tại <http://svecom.vn> từ 26/10/2017 và thiết lập website bán hàng miễn phí (trong 03 tháng diễn ra chương trình) tích hợp các sản phẩm cung cấp từ các công ty, sàn TMĐT uy tín.

#### Bước 2: Tham gia học tập

- Sau khi đăng ký, sinh viên hoàn thành khoá học online tại <http://svecom.vn/study> (bài kiểm tra đầu tiên của khoá học bắt buộc hoàn thành trong 20 ngày để website được duy trì)
- Sinh viên hoàn thành khoá học được tài trợ các công cụ hỗ trợ thực hành bán hàng, gồm: Miễn phí một năm tên miền .shop; Miễn phí 03 tháng phần mềm quản lý fanpage, bán hàng trên facebook – Fpage eGold; Miễn phí Sim thuê bảo trả trước Freedoo và tháng đầu tiên gói cước FC1.

#### Bước 3: Thực hành bán hàng

- Sinh viên thực hành bán hàng từ khi đăng ký đến hết 10/01/2018.

#### Bước 4: Tổng kết trao giải

- BTC trao giải cho các sinh viên hoàn thành khoá học và có thành tích bán hàng xuất sắc trong thời gian 02 tháng, tính từ 10/11/2017 đến hết 10/01/2018

### IV. TIÊU CHÍ ĐÁNH GIÁ

- Dựa trên tổng doanh số bán hàng và số lượng đơn hàng các sinh viên đã hoàn thành khoá học đạt được trong khoảng thời gian 02 tháng, tính từ 10/11/2017 đến hết 10/01/2018

### V. HỆ THỐNG GIẢI THƯỞNG

1. **Giải tuần:** Mỗi giải trị giá 500.000 VNĐ cùng 03 tháng sử dụng phần mềm quản lý fanpage -Fpage, dành cho
  - 01 E-Marketer đạt doanh số bán hàng cao nhất
  - 01 E-Marketer có số lượng đơn hàng thành công nhiều nhất
2. **Giải Chung cuộc:**
  - 2.1. **E-Marketer xuất sắc nhất** trị giá mỗi giải: 20.000.000 VNĐ cùng 01 năm dịch vụ phần mềm quản lý fanpage – Fpage và chứng nhận, dành cho:
    - 01 E-Marketer đạt doanh số bán hàng cao nhất
    - 01 E-Marketer có số lượng đơn hàng thành công nhiều nhất
  - 2.2. **Top 06 E-Marketer** trị giá mỗi giải: 5.000.000 VNĐ cùng 01 năm sử dụng dịch vụ phần quản lý fanpage – Fpage và chứng nhận, dành cho:
    - Top 05 E-Marketer đạt doanh số bán hàng cao nhất
    - Top 05 E-Marketer có số lượng đơn hàng thành công nhiều nhất chương trình
  - 2.3. **Top 40 E-Marketer** miễn phí 01 năm sử dụng dịch vụ phần mềm quản lý fanpage – Fpage eGold

(\*) Chú thích: Mỗi sinh viên chỉ được nhận 01 giải cao nhất.

#### 1. QUY ĐỊNH ĐỐI VỚI NGƯỜI THAM GIA

- Cam kết các thông tin, tài liệu trong hồ sơ đăng ký là chân thực và chính xác;
- Cam kết tuân thủ các quy định của Ban tổ chức khi tham dự giải thưởng;
- Mỗi sinh viên chỉ được tham gia một tài khoản duy nhất;
- BTC có quyền hủy kết quả và thu hồi giải thưởng nếu phát hiện vi phạm đối với các sinh viên;
- Mọi quyết định cuối cùng thuộc về Ban tổ chức.

**BAN TỔ CHỨC**